

г. Воскресенск.

«10» марта 2018 г.

**Общество с ограниченной ответственностью «Воскресенский завод бетоносмесительного оборудования» (сокращенное наименование ООО «ВЗБО»)**, именуемое в дальнейшем **«ПРОДАВЕЦ»**, в лице генерального директора Рыжкова Юрия Сергеевича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и \_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем **«ДИЛЕР»**, в лице генерального директора \_\_\_\_\_, действующего на основании Устава, с другой стороны, далее по Договору совместно именуемые **«СТОРОНЫ»**, заключили настоящий договор о нижеследующем:

### 1. Предмет Договора

1.1. Продавец обязуется изготавливать и поставлять строительное и иное оборудование специального назначения (далее по договору «ТОВАР») и относящиеся к нему документы в собственность Дилера, с предоставлением права на эксклюзивное его продвижение, а Дилер обязуется своевременно оплачивать и принимать Товар на условиях настоящего Договора, а также берет на себя обязательства по распространению Товара.

### 2. Обязанности Дилера

- 2.1. Обеспечивать рекламу Товаров в соответствии с предоставленными образцами и материалами.
- 2.2. Осуществлять продажу Товаров по ценам, не ниже чем у Продавца.
- 2.3. Назначить ответственное лицо, с которым Продавец решает все вопросы, связанные с выполнением поручения по настоящему Договору, в том числе организует первичные мероприятия по выявлению и устранению причин неполадок оборудования в течение гарантийного срока и в случае необходимости привлекает для этих целей представителей Продавца. В случае, когда ремонт оборудования в течение гарантийного срока осуществляется Дилером своими силами, Продавец оплачивает услуги последнего по заранее согласованным расценкам.
- 2.4. Соблюдать авторские права на технические решения, принадлежащие Продавцу, предпринимать все надлежащие меры для недопущения их нарушения по вине Дилера. Не разглашать тайну коммерческой и производственной деятельности Производителя и любую другую конфиденциальную коммерческую информацию, полученную от Производителя в соответствии с настоящим Договором.
- 2.5. К коммерческой тайне относится любая информация, которая:
  - 1) при сообщении была явно охарактеризована как представляющая коммерческую тайну Продавца;
  - 2) не является общедоступной;
  - 3) представляет коммерческий интерес или дает конкурентные преимущества.
- 2.6. Дилер не имеет права тиражировать технические паспорта и иную литературу не для внутреннего пользования.
- 2.7. Дилер обязан поддерживать репутацию всего оборудования и иного товара Продавца. При деятельности не ставить их в худшее положение по сравнению с оборудованием аналогичного назначения других поставщиков.
- 2.8. Разместить на своем информационном Веб-сайте ссылки на сайты Продавца, либо разместить саму информацию на производимую продавцом оборудование, не более чем через месяц со дня подписания настоящего договора. При копировании сайта Продавца изменить формулировку текста не менее чем на 50%, изображение на 10%.
- 2.9. Дилер обязуется не менее 2 (двух) раз в неделю уведомлять Продавца о наличии товара Продавца на складе дилера.
- 2.10. Дилер обязуется не менее 1 (Одного) раза в месяц уведомлять Продавца о:  
- предварительных заявках на поставку товара Продавца;

- 
- прогнозируемой потребности региона в товаре Продавца;
  - сложившийся в регионе уровень коммерческих цен на товар Продавца и товар конкурентов;
  - отчета с анализом сложившейся ситуации на рынке, с освещением следующих вопросов:
    - а) оценки уровня потребительского спроса и платежеспособности;
    - б) предложений по увеличению продаж;
    - в) адрес сайта дилера в интернете и его эффективность.

2.11. Перед каждым заказом запрашивать обновленный прайс-лист и уточнять размер скидки на заказываемое оборудование

### **3. Обязанности Продавца**

- 3.1. Предоставлять Дилеру Товары в необходимом количестве в течение согласованного с Дилером срока, указанного в его заявке.
- 3.2. Своевременно уведомлять Дилера об изменениях в ассортименте Товаров и их стоимости.
- 3.3. Гарантийный срок на поставленный Товар – 12 (двенадцать) месяцев с момента его приемки.
- 3.4. Предоставить Дилеру рекламную информацию о Товарах, Продавце, а также консультировать о формах организации сбытовой политики.
- 3.5. Назначить ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением поручения по настоящему Договору.
- 3.6. Разместить на своем информационном Веб-сайте ссылки на аналогичные сайты Дилера, либо контактную информацию о нем, не более чем через месяц со дня подписания настоящего договора.

### **4. Стоимость Товаров и порядок расчетов**

- 4.1. Продавец самостоятельно устанавливает отпускные цены на Товары и сообщает их Дилеру. Дилер имеет право продажи Товаров по любой цене, но не ниже отпускной цены Продавца.
- 4.2. Дилер приобретает у Продавца Товары на любую сумму.
- 4.3. Базовая цена оборудования и иного товара определяется согласно действующему прейскуранту Продавца. Сумма, выплачиваемая Дилером Продавцу, уменьшается на сумму дилерской скидки, действующей на момент покупки. Продавец может в одностороннем порядке пересматривать скидки, без предварительного уведомления Дилера. Скидки распространяются только на оборудование производимое Продавцом. На все остальные товары дилерская скидка определяется дополнительно.
- 4.4. Приемка Товаров Дилером осуществляется на складе Продавца в г. Воскресенске, либо в месте назначения, заранее названном Продавцом.
- 4.5. Доставка Товаров Дилеру, осуществляемая Продавцом либо транспортной компанией, оплачивается Дилером по заранее согласованной сторонами стоимости.
- 4.6. Оплата приобретаемых Дилером Товаров осуществляется предварительно 60% от заказа, остальные 40% при готовности к отгрузке путем перечисления на р/с Продавца.
- 4.7. Продавец извещает Дилера посредством существующего вида связи о предстоящем изменении цен на оборудование. Просроченные счета не оплаченные до начала действия нового прейскуранта, оплачиваются по новым ценам, если иное не оговорено дополнительно.

### **5. Порядок сдачи – приемки Товаров**

- 5.1. Продавец отпускает Дилеру Товары в соответствии с его заявкой.
- 5.2. Отпуск осуществляется на складе Продавца в городе Воскресенске, либо в месте назначения, заранее названном Продавцом.
- 5.3. В ходе отгрузки Товаров представители Покупателя и Поставщика подписывают товарную накладную на отпуск-приемку Товара. Подписание представителем Покупателя товарной накладной означает проведение проверки Товара в полном объеме (по наименованию, количеству).
- 5.4. Приемка товара по количеству и качеству производится в порядке, установленном Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству, утвержденной Постановлением Госарбитража СССР от 15.06.1965г. № П-6, Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству, утвержденной

Постановлением Госарбитража СССР от 25.04.1966г.№ П-7, которые применяются в части, не противоречащей действующему законодательству и настоящему Договору.

- 5.5. Право собственности на Товары переходит к Дилеру с момента 100% оплаты, их приёмки представителем, в лице транспортной компании.
- 5.6. В случае установления несоответствия Товара требуемым характеристикам по качеству, Дилер в трехдневный срок ставит в известность Продавца в письменной форме, после чего последний в течении пятнадцати календарных дней направляет к месту нахождения Товара своего представителя для совместного составления соответствующего Акта. Если представитель не является в течении указанного срока, акт составляется независимой организацией.
- 5.7. Все претензии по качеству Товара должны быть предъявлены в гарантийный срок со дня приема Товара, по истечении указанного срока претензии могут считаться не действительными. Содержание и обоснование претензии должно быть подтверждено Актом, содержащее наименование Товара, дату поставки, номер накладной, количество Товара, по которому заявляется существо претензии.
- 5.8. Продавец не несет ответственности за не надлежащую доставку сторонней организацией груза, принятой последней без составленного в трех экземплярах акта.
- 5.9. В случае несогласия с претензиями Дилера, Продавец в течение 5-ти рабочих дней должен направить в адрес Дилера посредством факсимильной связи мотивированный отказ в письменной форме.

#### **6. Ответственность сторон**

- 6.1. Ответственность за качество Товаров несёт Продавец.
- 6.2. Продавец не несет ответственности по обязательствам Дилера перед третьими лицами.
- 6.3. В случае невозможности разрешения споров и разногласий путем проведения переговоров они разрешаются в Арбитражном суде Московской области.
- 6.4. За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по настоящему договору стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ.
- 6.5. Информация, предоставленная Продавцом о своей продукции (Товар производителем которого является Продавец) является его интеллектуальной собственностью. Любое копирование, воспроизводство или дальнейшее распространение Товара, запрещено без предварительного письменного согласия Продавца.
- 6.6. Продажа контрафактного товара, а также любое иное нарушение исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации при осуществлении предпринимательской деятельности является основанием для привлечения к ответственности нарушителя.
- 6.7. Дилер несет полную материальную ответственность за реализацию товара Продавца, в том числе скопированного, воспроизведённого под своей или чужой маркой лично Дилером, на который нанесен чужой товарный знак, знаки обслуживания, наименования места происхождения товара либо сходные с ними обозначения, подразумевающие нарушение исключительных прав Продавца, согласно п. 6.5. Договора.
- 6.8. За каждый факт нарушения исключительных прав результатов интеллектуальной деятельности или средств индивидуализации Продавца Дилером, в т.ч. скопированного, воспроизведенного Товара, Дилер обязан выплатить Продавцу 20-ти кратный размер стоимости реализованного Товара, в течение 10-ти дней с момента предъявления претензии.

#### **7. Основания для досрочного расторжения Договора**

- 7.1. Продавец может расторгнуть настоящий Договор в следующих случаях:
  - при нарушении Дилером авторских прав Продавца;
  - при нарушении Дилером коммерческой тайны Продавца;
  - при решении о прекращении производства Товаров.
- 7.2. Дилер может расторгнуть договор в следующих случаях:
  - при систематическом нарушении Продавцом сроков и условий поставки Товаров;
  - при невыполнении Продавцом условий настоящего Договора.

## 8. Срок действия Договора

8.1. Настоящий договор вступает в силу со дня его подписания, окончание действия Договора – \_\_\_\_\_ г. В случае, если до конца действия ни одна из сторон не заявит о расторжении Договора, Договор считается продленным на следующий календарный год.

8.2. Договор может быть расторгнут досрочно в следующих случаях:

- в случае нарушения Дилером авторских прав Продавца;
- при отсутствии продаж у Дилера в течение трех календарных месяцев;
- по инициативе одной из сторон при предварительном уведомлении за месяц после проведения всех взаиморасчетов в рамках данного договора.
- в случае обоюдного согласия сторон.

8.3. Прекращение действия настоящего договора не может являться основанием отказа от завершения расчетов по нему.

8.4. Настоящий договор отменяет действие всех предыдущих договоров, заключенных между Продавцом и Дилером.

8.5. Все приложения к договору являются неотъемлемой частью договора.

8.6. Договор составлен на русском языке и подписан в 2 экземплярах – один экземпляр для Дилера и один экземпляр для Продавца.

## 9. Прочие условия

9.1. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах (по одному для каждой из сторон), имеющих одинаковую юридическую силу.

9.2. Во всём остальном, не предусмотренном настоящим Договором, стороны руководствуются действующим законодательством РФ.

9.3. Изменения и дополнения в настоящий договор составляются в письменном виде и подписываются Сторонами, после чего становятся неотъемлемой частью настоящего договора.

**«Продавец»**  
**ООО «ВЗБО»**

Юр. и почтовый адрес: 140209, Московская область, Воскресенский район, село Федино, ул. Производственный центр, 2.  
ИНН/КПП 5005061750/500501001  
ОГРН 5155005000387  
Телефон: 8-800-505-40-31  
8-499-213-02-38

Е-mail: vzbo@vzbo.ru  
Банковские реквизиты:  
Расчетный счет № 40702810000000044276  
в ПАО «Промсвязьбанк» г. Москва  
к/с 30101810400000000555  
БИК 044525555

Генеральный директор

\_\_\_\_\_ Рыжков Ю.С.

**«Дилер»**  
**ООО «\_\_\_\_\_»**

Юр. и почтовый адрес:  
ИНН/КПП  
ОГРН  
Телефон:

Е-mail:  
Банковские реквизиты:  
Расчетный счет №  
в  
к/с  
БИК

Генеральный директор

\_\_\_\_\_.